

# Wir suchen Dich!

# Sales Manager\*in

(m/w/d)



**Das sind wir!** Wir sind ein traditionsreicher, innovativer und erfolgreicher Hersteller von biologischen und veganen Lebensmitteln. In unserem Sortiment wird jeder fündig – ob bio, vegan oder glutenfrei – wir sind immer an deiner Seite. Wir sind ein Familienunternehmen und das wollen wir auch bleiben – unabhängig von großen Konzernen. In unserem topmodernen Gebäude arbeiten mittlerweile fast 70 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen täglich daran, die wachsende Nachfrage zu bewältigen.



## Ohne dich läuft nichts!

- Du unterstützt unsere Geschäftsführerin tatkräftig in anfallenden Vertriebsaufgaben.
- Uns ist es wichtig, dass du die Abläufe im Verkauf bis ins kleinste Detail kennst. Deshalb wirst du auch die täglichen Aufgaben unserer Außendienstmitarbeiter\*innen kennenlernen.
- Du nimmst an regelmäßigen Meetings mit der Geschäftsführung und allen Außendienstmitarbeiter\*innen teil, in denen wichtige vertriebliche Entscheidungen getroffen werden und bist Teil davon.
- Wenn jemand überzeugend verkaufen kann, dann du, denn Verkaufen ist deine Passion. Du liebst es Menschen von guten und qualitativ hochwertigen Produkten zu überzeugen. Die Akquise von Kunden macht dir Spaß, du liebst die Herausforderung.
- Unsere bestehenden Kunden reichen vom Bio-Fachhandel bis hin zum konventionellen Lebensmittelhandel und Drogeriemarkt. Diese betreust du gemeinsam mit der Geschäftsführerin und arbeitest Lösungen aus.
- Anfallende Projekte managst du mit links. Du arbeitest an verkaufsspezifischen (Kunden-) Projekten mit.

## Diese „bioveganen“ Fähigkeiten bringst du mit:

- Du hast deinen Studienabschluss im Bereich der Betriebswirtschaftslehre in der Tasche.
- Du konntest schon Berufserfahrung im Verkauf, beispielsweise im Direktvertrieb, sammeln.
- Für dich ist selbstverständlich: Der Kunde ist König! Und du kämpfst wie ein Löwe für die Wünsche deiner Kunden.
- Du kannst nicht nur die Lyrics englischer Texte mitsingen. E-Mails in englischer Sprache oder ein Telefonat mit einem englischsprachigen Kunden sind für dich kein Problem.
- Wenn das Telefon klingelt, schreckst du nicht gleich zusammen oder verlässt schreiend das Büro. Denn im persönlichen Gespräch bekommt man die Dinge besser geregelt und es gibt weniger Missverständnisse - das spart Zeit!
- Viele Hände, schnelles Ende! Bei uns packt jeder mit an, wo er nur kann. Das gilt auch für unsere Führungskräfte. Denn wir sind ein Team!
- Zu guter Letzt: Wenn du gesunde und ökologische Ernährung hörst, sträuben sich nicht gleich deine Nackenhaare.

## Wir sind das älteste Start-Up des Westerwaldes und das bieten wir dir:

- Wir sind ein hochmotiviertes Team – von unseren Produktionsmitarbeiter\*innen bis zur Geschäftsleitung.
- Wir sehen nicht schwarz! Aus unserem topmodernen Gebäude blicken wir ins Grüne.
- Durch flache Hierarchien erreichen wir eine echte Start-Up-Atmosphäre.
- Wir setzen uns für unsere Umwelt ein und haben uns zum Ziel gesetzt bis Ende 2020 plastikfrei zu sein – vom Tacker bis zu unseren Verpackungen!
- Wir nehmen deine Gesundheit auf unsere Kosten! Bei uns erhältst du eine Gesundheitsprämie sowie täglich frisches Obst und Wasser.
- Wenn du mal einen Kick brauchst, steht unser Bio-Kaffee dir stets zur Seite.
- Dir raucht der Kopf? Dann reagier dich an unserem Kicker, unserer Dartscheibe oder beim Nagel schlagen in unserem Bistro ab!
- Neben einem sicheren Einkommen bieten wir dir durch Gleizeit eine gute Work-Life-Balance und familienfreundliche Arbeitszeiten.

## Klingt das gut für dich?

Dann überzeuge unsere Marie aus der Personalabteilung mit deiner Bewerbung, dass du der/die Richtige bist. Sende uns deine kompletten Bewerbungsunterlagen inkl. aller Zeugnisse, der Nennung deines letzten Ist-Einkommens und der Kennziffer **304-h** per Mail an [karriere@biovegan.de](mailto:karriere@biovegan.de) !

**Wir freuen uns auf frischgebackene Bioveganer\*innen!**